



### Unser Angebot an Techniker und Ingenieure mit vertriebsorientierter Ausrichtung (m/w)

Sie suchen eine spannende Aufgabe in zukunftsweisenden Technologien, moderner innovativer Technik und möchten die Entwicklung maßgeblich mitgestalten und unseren Kunden passende Lösungen für spezielle Anwendungen bieten?

Dann sind Sie bei uns richtig!

Finetech ist ein weltweit führender Anbieter innovativer Equipment-Lösungen für die Mikromontage- und Reworkanwendungen. Seit der Gründung des Unternehmens im Jahr 1992 wurde das Portfolio durch eigene Entwicklungen und Übernahmen erweitert. Nunmehr können Produkte über das gesamte Spektrum, angefangen von präzisen manuellen Montagesystemen über halbautomatische Geräte bis hin zu Highend vollautomatischen Bondern und SMD Reparatursystemen für hochkomplexe Anwendungen angeboten werden.

Das Unternehmen bietet ausschließlich qualitativ hochwertige Produkte, die dank ihrer beispiellosen Platziergenauigkeit und Applikationsmodularität für technologisch führende Entwicklungen im Markt genutzt werden können. Ihr Anwendungsbereich erstreckt sich von F&E und Prototypenbau bis hin zu vollautomatischen Produktionsumgebungen.

Seit Gründung im Jahr 1992 arbeitet Finetech bei der Entwicklung seiner Produkte eng mit Kunden aus unterschiedlichen Branchen wie z. B. Luftfahrt, Medizin- und Biotechnik, Unterhaltungselektronik, Halbleiterindustrie, Optoelektronik und Verteidigung sowie Universitäten und Forschungseinrichtungen zusammen.

Firmenhauptsitz und Produktionsstandort ist **Berlin**. Weitere fünf internationale Sales&Support-Standorte befinden sich in den USA und Asien.

Zur Verstärkung **unseres Teams in Berlin** suchen wir Sie als

### Sales & Technical Support Engineer Asia (m/w)

Ihr Aufgabengebiet:

- Betreuung des Finetech Verkaufs (Tochterfirmen bzw. Verkaufspartner) in ausgewählten Verkaufsgebieten in Asien vom Stammhaus in Berlin und vor Ort
- Unterstützung und Beratung des lokalen Verkaufs in Applikation, Technologien und kommerziellen Fragen
- Erarbeitung von Applikationslösungen mit den Kunden und den Applikationsspezialisten
- Durchführung von Gerätedemonstrationen für unsere Kunden

- Mitarbeit im Bereich lokaler Marketingaktivitäten einschließlich der Teilnahme an Seminaren und auf Messen
- Abstimmung lokaler Verkaufsaktivitäten von Großkunden im Verkaufsgebiet mit dem Key Account Management im Stammhaus bzw. mit den anderen weltweit agierenden Tochterfirmen
- Erarbeitung von jährlichen Marketing- und Vertriebsplanungen gemeinsam mit dem lokalen Vertrieb
- Betreuung des lokalen Service und Mitwirkung bei der Organisation von Trainingslehrgängen Stammhaus
- Begleitung der laufenden Aufträge aus dem Verkaufsgebiet im Stammhaus

#### Ihr Profil:

- Technisches Studium, Ingenieur FH oder TU oder ähnliches Studium
- Erfahrung und Begeisterung im technischen Verkauf bzw. technischen Service oder Erfahrung als Entwicklungsingenieur und Interesse für den technischen Verkauf
- Erfahrung in der SMD-Reparatur bzw. Mikromontage oder in einer ähnlichen Branche
- Gute Kenntnisse der englischen Sprache in Wort und Schrift
- Freude am vertriebsorientierten Handeln und Denken sowie an einer ständigen persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
- Ausgeprägtes Interesse an der Zusammenarbeit mit internen und externen Kunden
- Reisebereitschaft und offene Einstellung zum Einsatz in Asien

#### Unser Angebot:

- Eine abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit in einem kleinen, aber kreativen und schlagkräftigem Team
- Ein offenes und vertrauensvolles Klima in einem multinationalen Unternehmen
- Moderne Arbeitsatmosphäre im neu gebauten Produktions- und Entwicklungszentrum
- Eine leistungsorientierte Bezahlung, Unterstützung bei der betrieblichen Altersvorsorge, Kitazuschuss und vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung. Bitte senden Sie diese per E-Mail im PDF-Format an die von uns beauftragte Personalberaterin Eva-Maria Groth ([groth@emg-personalberatung.de](mailto:groth@emg-personalberatung.de)). Sie steht Ihnen vorab auch gern für Fragen telefonisch unter +49 (0) 33632 59 83 80 oder unter +49 (0) 160 2395 112 zur Verfügung.

emg Personalberatung, Eva-Maria Groth, Pettenkoferstr. 16, 10247 Berlin